

كتيب الدورة

عمليات وتجارة الغاز الطبيعي المسال

Professional Training Course

Skillslab Training Provider

Skills for Tomorrow's World 



وصف الدورة

المقدمة

الطاقة العالمية، حيث تلعب دورًا محوريًا المسال (LNG) من أكثر القطاعات الاستراتيجية أهمية تعد صناعة الغاز الطبيعي وتنوع مصادر الإمداد، وتلبية الطلب المتزايد على تعزيز أمن الطاقة، ودعم التنمية الاقتصادية، في منظومة في الأسواق العالمية، ومع النمو المستمر للتجارة الدولية للغاز الطبيعي الطاقة النظيفة نسبيًا مقارنة بالوقود التقليدي. والتجارية بكفاءة عالية واتخاذ أصبحت المؤسسات بحاجة إلى كوادر قادرة على إدارة المسال والتطورات المتسارعة

طعم برنامج الغاز قرارات استراتيجية تدعم الاستدامة والربحية العمليات التشغيلية

القيمة الكاملة لتزويد المشاركين بالمعرفة المتقدمة والمهارات الطبيعي المسال (LNG) العمليات والتجارة والتنافسية. وصولنا إلى التسويق والتجارة للغاز الطبيعي المسال، بدءًا من الإنتاج والتسييل العملية اللازمة لفهم وإدارة سلسلة يركز البرنامج على التطبيقات وإدارة المخاطر وتحسين المحافظ والنقل والتخزين بشكل الطبيعي المسال، مع تسليط الضوء على الجوانب العملية وأفضل الممارسات العالمية في قطاع الغاز التجارية. على تطوير قدراتهم في مباشر على الأداء المؤسسي والقدرة التنافسية. كما التشغيلية والتجارية والاستراتيجية التي تؤثر التجارة، وتعزيز التعاون بين مختلف أصحاب التحليل الاستراتيجي، وإدارة المخاطر، واتخاذ يساعد البرنامج المشاركين من خلال هذا البرنامج، سيتمكن القرارات الطبيعي المسال العالمية، وتحسين كفاءة العمليات، المشاركون من اكتساب رؤية شاملة حول أسواق الغاز المصلحة. عامة على البرنامج والأثر تحقيق النمو المستدام وتعظيم القيمة وتعزيز الأداء التجاري، ودعم أهداف مؤسساتهم في نظرة

أصبح الغاز الطبيعي المسال أحد المضافة.

يساهم في تعزيز أمن الإمدادات وتنوع مصادر الطاقة الركائز الأساسية في أسواق الطاقة العالمية، حيث الاستراتيجية والتحديات والدولي. ومع تزايد المنافسة العالمية، والتقلبات ودعم خطط التحول الطاقى على المستويين الوطني تتطلب كوادر تمتلك فهماً عميقاً الجيوسياسية، تواجه المؤسسات العاملة في هذا القطاع السعري، والتغيرات التنظيمية، يوفر هذا البرنامج التدريبي للعمليات التشغيلية والتجارية تحديات متزايدة

عبر جميع مراحل سلسلة القيمة، مع التركيز على المكثف فهماً شاملاً لصناعة الغاز الطبيعي المسال والاستراتيجية. يستعرض البرنامج أحدث والتجارة الدولية، وإدارة العقود، والتسعير، وتحليل العمليات التشغيلية، وإدارة سلاسل الإمداد، على تحسين الكفاءة التشغيلية وتعزيز الاتجاهات العالمية والممارسات الرائدة التي تساعد الأسواق، وإدارة المخاطر. كما يركز البرنامج على تطوير قدرة قدرتها على الاستجابة للمتغيرات المؤسسات

اقتصادي، وإدارة الأعمال، وإدارة الموارد البشرية على حد سواء. يهدف البرنامج إلى تحسين المهارات والتدريب على

قيمة مستدامة على البرنامج جاهزية المؤسسات لمواكبة التحولات تحقيق الأهداف التجارية والتشغيلية. كما يدعم أهداف البرنامج المستقبلية في قطاع الطاقة وتحقيق

بنهاية البرنامج سيكون المشاركون المدى الطويل.

فهم سلسلة القيمة التدريبي

1. تحليل أسواق الغاز الكاملة لصناعة الغاز الطبيعي المسال وأهميتها قادرين على:
2. تقييم العوامل المؤثرة الطبيعي المسال العالمية واتجاهاتها الاستراتيجية.
3. تطبيق المستقبلية.
4. تحسين كفاءة سلاسل أفضل الممارسات في تشغيل وإدارة مرافق الغاز على العرض والطلب والأسعار.
5. فهم الطبيعي المسال.
6. تحليل وإدارة استراتيجيات التجارة والتسويق الخاصة بالغاز الإمداد والخدمات اللوجستية.
7. تقييم وإدارة المخاطر العقود التجارية واتفاقيات البيع الطبيعي المسال.
8. اتخاذ قرارات فعالة فيما التشغيلية والتجارية والشراء.
9. تحسين التواصل والتنسيق يتعلق بالمشتريات والمبيعات والسوقية.
10. إدارة محافظ الغاز بين الفرق التشغيلية والتجارة.
11. دعم والتجارة.
12. تعزيز مهارات الخطط الاستراتيجية للمؤسسة من خلال إدارة فعالة الطبيعي المسال وتحسين أدائها.
13. تطبيق مؤشرات الأداء القيادة والتفكير للعمليات والتجارة.
14. المساهمة في تعزيز لقياس وتحسين النتائج التشغيلية الاستراتيجي.
15. المحتوى التنافسية والاستدامة والتجارة.

صناعة الغاز العالمية الموضوعات الطبيعي المسال والأسواق التدريبي اليوم الأول: أساسيات صناعة الغاز المؤسسية.

مقدمة في

- سلسلة القيمة للغاز الرئيسية
- أسواق الغاز الطبيعي الطبيعي المسال
- دور الغاز الطبيعي الطبيعي المسال
- الموضوعات المسال في التحول المسال العالمية

تطور صناعة الغاز الطبيعي الطاقى

- عمليات الإنتاج الفرعية
- النقل البحري المسال عالميًا

- التوجهات المستقبلية العالمية
- التطبيقات الطلب

تحليل سلسلة للأسواق

- دراسة حالة لمشروع غاز طبيعي العملية
- تقييم اتجاهات السوق القيمة
- تحليل الفرص والتحديات مسال
- اليوم الثاني: العالمية

إدارة العمليات الإمدادالموضوعات عمليات الغاز الطبيعي المسال وإدارة سلسلة المستقبلية

- تخطيط الإنتاج الرئيسية
- الخدمات اللوجستية التشغيلية
- تحسين الأداء والإمداد
- الموضوعات والشحن

تشغيل مرافق التشغيلي

- تخطيط وجدولة الفرعية
- إدارة التسييل
- إدارة الأساطيل الإنتاج
- تخطيط التخزين
- إدارة المحطات البحرية
- مؤشرات الأداء الشحنات
- تحسين الكفاءة الطرفية
- التطبيقات التشغيلية

ورشة تخطيط التشغيلية

- محاكاة لعمليات الشحن العملية
- تحليل كفاءة سلسلة العمليات
- تطبيق مؤشرات والنقل
- اليوم الثالث: الإمداد

النماذج التجارية للغاز العمليات التجارية وإدارة العقودالموضوعات الأداء

- إدارة العقود الرئيسية

المهام والبيع المصحة

- العقود طويلة الأجل والعقود الفرعية
 - مؤشرات وأساليب التسعير والشراء
 - استراتيجيات التفاوض الفورية
 - توزيع وإدارة المخاطر العالمية
 - إدارة العملاء التجاري
 - الجوانب التنظيمية التعاقدية
 - تقييم الأداء والشركاء
 - التطبيقات والقانونية

تحليل عقود التجاري

- تمارين تسعير الغاز الطبيعي العملية
 - محاكاة مفاوضات حقيقية
 - إدارة أصحاب المسال
 - اليوم الرابع: تجارة تجارية

أساسيات تجارة الغاز المخاطرالموضوعات الغاز الطبيعي المسال وإدارة المصلحة

- إدارة الرئيسية
- إدارة المحافظ الطبيعي المسال
 - اتخاذ القرارات المخاطر
 - الموضوعات التجارية

هيكل أسواق التجارة

- الأسواق الفورية الفرعية
- فرص المراجعة التداول
- إدارة المحافظ والآجلة
 - التنبؤ التجارية
- تحديد وتحليل التجارية
- استراتيجيات بالأسواق
- تقييم الأداء المخاطر
 - التطبيقات التحوط

محاكاة عمليات التجاري

الإدارة الاستراتيجية الطبيعي المسالالموضوعات الإدارة الاستراتيجية والقيادة في قطاع الغاز التجارية

- تحسين الأداء الرئيسية
- القيادة واتخاذ للغاز الطبيعي المسال
- مستقبل صناعة الغاز الطبيعي المؤسسي
- الموضوعات القرار

تطوير الاستراتيجيات المسال

- تقييم الاستثمارات الفرعية
- بناء القدرات المؤسسية
- نماذج اتخاذ والمشروعات
- القيادة في البيئات المؤسسية
- إدارة أصحاب القرار
- الاستدامة ومعايير المعقدة
- ESG المصلحة
- التطبيقات مستقبل الأسواق

ورشة التخطيط العالمية

- تحليل سيناريوهات العملية
- تطوير خطط تحسين الاستراتيجي
- إعداد مبادرات تطوير قيادية
- الفئة الأداء

هذا البرنامج مناسب مؤسسية

مديري عمليات الغاز الطبيعي المستهدفة

- مديري التجارة والتسويق في :-
- القيادات التنفيذية في المسال.
- مديري سلاسل قطاع الطاقة.
- مديري شركات النفط والغاز.
- مديري العقود الإمداد والخدمات اللوجستية.
- مسؤولي إدارة تطوير الأعمال.
- العاملين في شركات الطاقة والمشتريات.

- المتخصصين في النقل والطاقة.
- المهنيين الراغبين الاستراتيجي.
- متطلبات في تطوير خبراتهم في تجارة الغاز الطبيعي البحري والطاقة.

يفضل أن يكون لدى المسال.

معرفة أساسية بقطاع الالتحاق

- خبرة عملية المشاركين;
 - اهتمام بالأسواق العالمية في المجالات التشغيلية أو التجارية أو الطاقة أو النفط والغاز.
 - مسؤوليات الإدارية.
 - رغبة في تطوير المعرفة تتعلق بالتخطيط أو اتخاذ القرار أو إدارة للطاقة والتجارة الدولية.
 - ولا يشترط وجود خبرة المتخصصة في قطاع الغاز الطبيعي العمليات.
- يعتمد متخصصة مسبقة في الغاز الطبيعي المسال.

المنهجية التدريبية

ورش عمل البرنامج على منهجية تدريبية تطبيقية تفاعلية المسال.

- دراسات حالة تشمل;
- مناقشات جماعية تفاعلية.
- محاكاة لعمليات التجارة تنفيذية.
- تمارين عملية موجهة.
- التعلم القائم على والتداول.
- تبادل تطبيقية.
- جلسات تحليل السيناريوهات الواقعية.
- تطبيقات عملية على الخبرات بين المشاركين.
- تمارين تحليل الأسواق وحل المشكلات.
- جلسات تقييم وتغذية إدارة العقود.
- إعداد خطط عمل قابلة للتطبيق واتخاذ القرار.
- مخرجات راجعة.

بنهاية البرنامج سيكون المشاركون في بيئة العمل.

فهم وإدارة العمليات التعلم

تحليل الأسواق العالمية الرئيسية في صناعة الغاز الطبيعي قادرين على: 1.

6. تعزيز فعالية والتفاوض.
7. إدارة المخاطر التشغيلية القيادة في البيئات التشغيلية للتجارة والتسويق.
8. تحسين التواصل والتجارية.
9. تطوير علاقات فعالة مع والتنسيق بين الإدارات والتجارية بفاعلية.
10. تحسين المختلفة.
11. تطبيق أساليب إدارة الأداء المؤسسي وتحقيق النتائج أصحاب المصلحة والشركاء.
12. دعم التحول المؤسسي المحافظ التجارية وتحسين المستهدفة.
13. تعزيز القدرة التنافسية والاستعداد للتغيرات العوائد.
14. المساهمة في تحقيق للمؤسسة في أسواق الطاقة المستقبلية.
15. الملف التعريفي الاستدامة والنمو طويل العالمية.

يقدم هذا البرنامج خبير دولي الأجل.

في قطاع الغاز الطبيعي المسال معتمد يتمتع بخبرة واسعة في المجالات التطبيقية للمدرب

ويملك المدرب خبرات متقدمة والطاقة والتجارة الدولية والإدارة والاستشارية

الاستشارات التنفيذية لقطاع الاستراتيجية.

- إدارة وتشغيل مشاريع الغاز في:
 - التجارة الدولية الطاقة.
 - تطوير الطبيعي المسال.
 - برامج وأسواق الطاقة العالمية.
 - تطوير السياسات الاستراتيجية المؤسسية.
- التحول المؤسسي للشركات والاستراتيجيات الوطنية التحول الحكومي.
 - تحسين الأداء والتطوير للطاقة.
 - إدارة المخاطر والحوكمة الكبرى.
 - التفاوض وإدارة العقود التنظيمي.
 - تنفيذ مبادرات التميز التجارية.
 - تقديم الاستشارات الدولية.
- ويقدم المدرب مزيدًا للمؤسسات الحكومية والشركات التشغيلي.

مما يضمن حصول المشاركين على أدوات وأطر عمل قابلة متوازنا من المعرفة الأكاديمية والخبرة العملية، العالمية.

القرارات، وتحقيق نتائج أعمال مستدامة في قطاع للتطبيق مباشرة لدعم الأداء المؤسسي، وتعزيز جودة

كتيب الدورة

كتيب الدورة

تواصل معنا

الأسعار الجماعية، يُرجى التواصل معنا: للاستفسار عن التسجيل أو المواعيد القادمة أو

الموقع الإلكتروني www.skillslab-training.com

البريد الإلكتروني info@skillslab-training.com

واتساب +966 559 653 447

Generated by Skillslab Training

info@skillslab-training.com | واتساب: +966 559 653 447

www.skillslab-training.com